

ALTAË VIT UNE CROISSANCE RECORD ET VISE UN DEVELOPPEMENT EN FILIALES POUR CREER DES EMPLOIS EN AuRA

Centr'Alp Moirans, novembre 2020 – ESN* spécialiste de la gestion et la maintenance de parcs informatiques, Altaë a vécu une année 2020 particulièrement active. L'essor du télétravail lié au Covid a contribué au résultat de cette entité iséroise qui affiche une croissance à 3 chiffres depuis sa reprise en 2012 par Stéphane Ivanic, alors ancien salarié de la société. Des chiffres encourageants et l'arrivée d'une nouvelle Directrice-associée, Suzy Cazzaro, qui laissent présager de belles perspectives d'avenir et d'emplois pour le groupe qui se lance dans un développement en filiales afin de mailler le territoire dès 2021.

*(Entreprise des Services du Numérique)



Altaë affiche 200% de croissance depuis sa reprise 2012

Avec un CA de 1.4M€ lors de sa reprise en 2012, Altaë passe la barre des **3 millions d'euros cette année** et double ainsi son chiffre d'affaires sur une période plus que troublée par la pandémie. Depuis le premier confinement, les **25 salariés** d'Altaë sont sur le front pour assurer l'augmentation d'activité liée à la mise en télétravail des entreprises qui ont besoin que leur parc informatique fonctionne en distanciel mais soit également sécurisé et fiable dans le temps.

Altaë qui d'ordinaire assure la maintenance informatique sur près de 4000 postes, a augmenté son portefeuille client de 10% sur les 9 derniers mois.

Cette croissance continue confirme le potentiel business et la volonté de donner **un nouveau souffle au développement d'Altaë** :

« Nos résultats 2020, nous les devons à notre modèle économique mais aussi à la parfaite maîtrise de toute la chaîne de valeur informatique. Altaë a été l'une des premières sociétés informatiques à proposer le **mode de facturation au forfait illimité**. Grâce à notre **centrale d'achat interne** qui représente 1/3 de notre CA, nous sommes en capacité d'approvisionner les entreprises sur n'importe quel produit et au meilleur prix. Le mix service / matériel nous assure **97% de taux de renouvellement de nos contrats**. Cette agilité et cette proximité client confirment mon ambition de dupliquer le modèle Altaë via un maillage territorial de proximité », annonce Stéphane Ivanic, dirigeant d'Altaë.

En effet, dès 2021, Altaë lancera son **déploiement en Business Units** avec pour ambition de **créer 6 à 7 filiales Altaë sur AuRA** à terme.

ALTAË VIT UNE CROISSANCE RECORD ET VISE UN DEVELOPPEMENT EN FILIALES POUR CREER DES EMPLOIS EN AuRA

Altaë recrute sa première dirigeante-associée en charge du développement des filiales

C'est **Suzy Cazzaro, nouvelle dirigeante-associée du groupe Altaë** qui donnera l'impulsion au développement de la première filiale-test.

Forte de 15 ans d'expérience dans l'accompagnement des dirigeants au sein du Réseau Entreprendre Isère, Suzy Cazzaro s'associe à Stéphane Ivanic et ses 9 ans d'entrepreneuriat, pour co-crée et éprouver **un premier modèle de filiale autonome et duplicable** d'ici fin 2021.

Dès lors que le process sera modélisé, chaque nouvelle création de **Business Unit comptera entre 10 et 15 salariés, et sera dirigée par un entrepreneur-associé**. Elles seront **incubées en interne** par le groupe Altaë qui supportera les coûts de développement pour rendre petit à petit chaque unité autonome.

Avec l'ambition de **co-crée 6 à 7 Business Unit**, le groupe Altaë devrait s'assurer une belle **croissance organique** permettant de **générer 100 nouveaux emplois sur la région AuRA et 20 millions d'euros de CA d'ici 2030**.

--

A propos d'Altaë :

Véritable responsable informatique externalisé, Altaë est expert depuis plus de 30 ans en gestion des parcs informatiques des entreprises Rhône-alpines. Rachetée en 2012 par Stéphane Ivanic alors salarié de la société et lauréat Réseau Entreprendre Isère, Altaë intervient aujourd'hui sur toute la chaîne de valeur informatique partant des études de projet d'infrastructure informatique à l'installation en passant par la maintenance, la hotline, le SAV...et la vente de matériel via sa propre centrale d'achat. Altaë a été l'une des premières sociétés informatique à proposer le mode de facturation au forfait illimité. Quelques soit le motif et l'ampleur des interventions, les entreprises clientes payent un abonnement mensuel fixe qui permet une parfaite maîtrise des dépenses informatiques. Très impliqué dans l'écosystème local et dans le système associatif, Stéphane Ivanic est membre actif de l'Association des Entreprises de Centr'Alp et de Réseau Entreprendre Isère. Son entreprise composée de 25 salariés accompagne plus de 150 entreprises de la région AuRA et réalise un CA 2020 de 3M€.

www.altae.net